



ระเบียบองค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมสวัสดิการและสวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา  
ว่าด้วยการแบ่งหน่วยงานภายในซึ่งตั้งสำหรับสำนัก และกำหนดอำนาจหน้าที่ความรับผิดชอบ  
ของหน่วยงานซึ่งตั้งสำหรับสำนัก (ฉบับที่ ๒) พ.ศ. ๒๕๖๓

โดยที่เห็นเป็นการสมควรแก้ไขปรับปรุงระเบียบองค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการ  
ส่งเสริมสวัสดิการและสวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา ว่าด้วยการแบ่งหน่วยงานภายในซึ่งตั้งสำหรับ  
สำนัก และกำหนดอำนาจหน้าที่ความรับผิดชอบของหน่วยงานซึ่งตั้งสำหรับสำนัก ให้เหมาะสมยิ่งขึ้น

อาศัยอำนาจตามความในข้อ ๑๖ (๓) และ (๔) แห่งข้อบังคับคณะกรรมการส่งเสริมสวัสดิการ  
และสวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา ว่าด้วยการบริหารงานองค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการ  
ส่งเสริมสวัสดิการและสวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา พ.ศ. ๒๕๕๘ แก้ไขเพิ่มเติม (ฉบับที่ ๒)  
พ.ศ. ๒๕๖๒ และมติคณะกรรมการบริหารองค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมสวัสดิการและ  
สวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา ในคราวประชุม ครั้งที่ ๔/๒๕๖๓ เมื่อวันที่ ๒๑ กันยายน ๒๕๖๓  
ขององค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมสวัสดิการและสวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา จึงออก  
ระเบียบไว้ดังต่อไปนี้

ข้อ ๑ ระเบียบนี้เรียกว่า “ระเบียบองค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมสวัสดิการและ  
สวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา ว่าด้วยการแบ่งหน่วยงานภายในซึ่งตั้งสำหรับสำนัก และกำหนดอำนาจ  
หน้าที่ความรับผิดชอบของหน่วยงานซึ่งตั้งสำหรับสำนัก (ฉบับที่ ๒) พ.ศ. ๒๕๖๓”

ข้อ ๒ ระเบียบนี้ให้ใช้บังคับตั้งแต่วันถัดจากประกาศเป็นต้นไป

ข้อ ๓ ให้แก้ไขข้อความในข้อ ๔ (๑) เป็นดังนี้

“(๑) ฝ่ายอำนวยการและพัฒนาธุรกิจ ใช้อักษรย่อว่า “พอพ.” แบ่งหน่วยงานออกเป็น

๕ ส่วน ดังนี้

- ก. ส่วนอำนวยการและวิเคราะห์ทางการตลาด ใช้อักษรย่อว่า “สอว.”
- ข. ส่วนแผนการตลาดและพัฒนาผลิตภัณฑ์ ใช้อักษรย่อว่า “สหพ.”
- ค. ส่วนลูกค้าสัมพันธ์และระบบการตลาดดิจิทัล ใช้อักษรย่อว่า “สสธ.”
- ง. ส่วนจัดทำสินค้าเพื่อจำหน่ายและรับฝากขาย ใช้อักษรย่อว่า “สจพ.”

## ข้อ ๔ ให้แก้ไขข้อความในข้อ ๒๗ เป็นดังนี้

“ข้อ ๒๗ ให้ฝ่ายอิริยาบถและพัฒนาธุรกิจ สำนักบริหารการตลาดและการขาย มีอำนาจหน้าที่ ดังต่อไปนี้

- (๑) กำหนดคอกสูญเสียและวางแผนทางการตลาด
- (๒) จัดทำข้อมูลสินค้า ติดตามและตรวจสอบความเคลื่อนไหวของสินค้า
- (๓) จัดทำกิจกรรมการส่งเสริมการขาย
- (๔) ดำเนินการประสานงานไปยังสินค้าห้องรับแขกที่มีอำนาจหน้าที่
- (๕) พัฒนาบุคลากรทางการตลาด
- (๖) กำกับดูแลงานธุรการ งานเอกสารรวม งานเอกสารบุคคล งานแผนงานและงบประมาณของสำนัก
- (๗) ศึกษาแผนระบบการตลาดเพื่อจัดทำและงานคุณภาพสัมภาร์
- (๘) วิเคราะห์วิจัยทางการตลาดเพื่อสนับสนุนการขาย
- (๙) ดำเนินการจัดทำสินค้าฝ่ากฎหมาย เพื่อนำมาจำหน่ายในร้านศึกษาภัณฑ์พาณิชย์สาขาต่าง ๆ และจัดซื้อสินค้าตามความต้องการของร้านสาขา

(๑๐) จัดระบบการใช้รัฐทรัพย์ภายในสำนักบริหารการตลาดและการขายให้เกิดความสะดวกในการใช้บริการ

### (๑) ปฏิบัติงานอื่นตามที่ผู้บังคับบัญชา命ให้หมาย”

ข้อ ๕ ให้เพิ่มข้อความต่อไปนี้เป็นข้อ ๓๐/๑ ของระเบียบองค์การค้าของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมสวัสดิการและสวัสดิภาพครูและบุคลากรทางการศึกษา ว่าด้วยการแบ่งหน่วยงานภายใต้สิ่งที่หากว่าสำนัก และกำหนดย้ายหน้าที่ความรับผิดชอบของหน่วยงานซึ่งต่ำกว่าสำนัก (ฉบับที่ ๒) พ.ร. ๒๕๖๓

“ข้อ ๓๐/๑ ให้ ส่วนจัดทำสินค้าเพื่อจำหน่ายและรับฝ่ากฎหมาย มีอำนาจหน้าที่ ดังต่อไปนี้

(๑) งานออกแบบสาร ใบสั่งของ ใบเสนอราคา ในมอบอำนาจ ทำสัญญาการรับฝ่ากฎหมาย และการรับสินค้าจากผู้จำหน่ายเพื่อนำมาจำหน่ายในร้านศึกษาภัณฑ์พาณิชย์ หรือเพื่อประโยชน์เชิงการค้าขององค์การค้าของ ศกสค. รวมทั้งเอกสารการขายที่ขายผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์

(๒) งานจัดทำทะเบียนคุณค่า สถานที่ติดต่อ ผู้มีอำนาจลงนามสัญญา จัดเก็บเอกสาร และนำส่งเอกสารคำแนะนำการดำเนินการตามขั้นตอนไปยังหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

(๓) รับฝ่ากฎหมายสินค้าตามความต้องการของร้านสาขา

(๔) ดำเนินการรวบรวมยอดการจำหน่ายสินค้าฝ่ากฎหมายของร้านศึกษาภัณฑ์พาณิชย์ทุกสาขา เพื่อเคลียร์ยอดการจำหน่ายให้กับผู้ฝ่ากฎหมายแต่ละราย ตามระยะเวลาของสัญญาฝ่ากฎหมายแต่ละรายการ.

(๕) จัดซื้อสินค้าตามความต้องการของร้านสาขา ภายในวงเงินไม่เกิน ๕๐๐,๐๐๐.-บาท (ห้าแสนบาทถ้วน) ต่อใบสั่งซื้อ

(๖) งานวิเคราะห์การขาย นำเสนอเป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจของผู้บังคับบัญชา

(๗) ปฏิบัติงานอื่นตามที่ผู้บังคับบัญชา命ให้หมาย”

**ข้อ ๖ ให้แก่ใช้ชื่อความในข้อ ๓๕ เป็นต่อไปนี้**

“ข้อ ๓๕ ให้ ฝ่ายค้านปลีก สำนักบริหารการตลาดและการขาย มีอำนาจหน้าที่ ดังต่อไปนี้

(๑) ดำเนินการบริหารจัดการร้านค้าเกณฑ์กานิชย์สาขาต่าง ๆ และสถานศูนย์บริการน้ำมัน และพัสดุงาน จังหวัดอุตรคีที ให้ยอดขายเป็นไปตามยอดจำหน่ายที่ตั้งไว้

(๒) ดำเนินการการนำส่งเงินและเอกสารการขาย

(๓) ดำเนินการบริหารที่ เช่า และการตกแต่งร้านให้สวยงาม เกิดความเรียบหรูย

(๔) ปฏิบัติงานอื่นตามที่ผู้บังคับบัญชาตามหมาย”

**ข้อ ๗ ให้แก่ใช้ชื่อความในข้อ ๓๖ เป็นต่อไปนี้**

“ข้อ ๓๖ ให้ ส่วนอำนวยการค้านปลีก ฝ่ายค้านปลีก สำนักบริหารการตลาดและการขาย มีอำนาจหน้าที่ ดังต่อไปนี้

(๑) ดำเนินการเกี่ยวกับงานเอกสารทุกชนิดของฝ่ายค้านปลีก จัดเก็บข้อมูลย่างเป็นระบบให้คำปรึกษา แนะนำจัดทำเอกสารภายในฝ่ายค้านปลีก

(๒) ติดต่อประสานงานกับหน่วยงานต่าง ๆ ภายใต้องค์การค้า

(๓) ติดต่อประสานงานกับหน่วยงานต่าง ๆ ภายนอกองค์การค้า เช่น บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) เรื่องการจัดทำสัญญาจ้างบริหารสถานีบริการ NGV และวางแผนในจังหวนี้ค่าบริหาร บริษัท ปตท. น้ำมันและการค้านปลีก จำกัด (มหาชน) เรื่องการจ้างหนี้น้ำมันเชื้อเพลิง ถ้าและเรื่องสัญญาและเอกสารต่าง ๆ และการวางแผนในจังหวนี้ค่าเช่าและค่าบริหารเช่าวันเดือนเดือน ภายในสถานีบริการน้ำมัน ปตท. จังหวัดอุตรคีที และกรรมการค้าภายใน เรื่องร้านค้าของพื้นที่ประชาชน เป็นต้น

(๔) ดำเนินการเกี่ยวกับการอพยพกิจกรรมต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับฝ่ายค้านปลีก ให้ก่อภาระในสังกัดทราบ

(๕) จัดเก็บข้อมูลเพื่อเป็นฐานสถิติ เช่น รายงานยอดขาย (ประจำวัน/ประจำเดือน/ยอดขายสะสม/ยอดขายประจำปี) จำนวนกิจกรรมต่างๆ จำนวนหน่วยงาน กลุ่มลูกค้า และเปรียบเทียบกับประมาณการรายได้และยอดขายปีที่ผ่านมา (รายปี) รายงานกิจกรรมต่างๆ (รายปี) การควบคุมภาระใน และประมาณการรายรับ - รายจ่าย (ประจำปี)

(๖) จัดทำรายงานต่าง ๆ เพื่อนำเสนอให้ผู้บังคับบัญชาและหน่วยงานอื่น ๆ เช่น บันทึกข้อความ หนังสืออุตสาหกรรม กองทุนฯ และรายงานการประชุม.

(๗) ปฏิบัติงานอื่นตามที่ผู้บังคับบัญชาตามหมาย”

ประกาศ ณ วันที่ ๒๕ ธันวาคม พ.ศ. ๒๕๖๓

(นายอุดมลัย บุสสา)

ผู้อำนวยการองค์การค้าของ สกศ.